



Unser Kerngeschäft ist die Entwicklung, Herstellung und der Vertrieb von funktionseller Sportbekleidung. Um unseren Erfolg weiter auszubauen suchen wir per 1. Oktober 2009 oder nach Vereinbarung eine/n

Area Sales Manager (100%)

Sie sind verantwortlich für die Entwicklung und Betreuung von definierten Distributoren in Abstimmung mit dem Leiter Area Sales. Dazu gehören neben der Erstellung von Verkaufs-, Retail- und Marketingplänen auch die Umsetzungskontrolle sowie das Aufsetzen und Verwalten von Verträgen. Zudem sind Sie an diversen Sales-Projekten beteiligt. Mit ihrer überzeugenden Art schaffen Sie es, gute Beziehungen zu Distributoren und Key Kunden aufzubauen.

Wir wenden uns an eine offene Persönlichkeit mit einem kaufmännischen Background und/oder einer Weiterbildung im Bereich Sales. Idealerweise haben Sie erste Erfahrung im internationalen Verkauf, vorzugsweise in der Sportbranche, sammeln können. Sie sind begeisterungsfähig und flexibel und verfügen über sehr gute Englisch- und gute Deutschkenntnisse. Gute Anwenderkenntnisse in MS Office sind unerlässlich.

Wir bieten Ihnen ein interessantes und spannendes Umfeld in der Welt des Sports. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen.

ODLO International AG, Frau Cécile Banz, Im Bösch 67, 6331 Hünenberg,
Telefon 041 785 04 09, e-Mail: cecile.banz@odlo.com, Internet: www.odlo.com

